

Глава 11. Безработица, инфляция

«Инфляция – последнее слово деструкционизма»
(Л.фон Мизес).

11.1. Классификация рабочей силы, показатели занятости и безработицы

Рынок труда в России появился официально в апреле 1991 года. В соответствии с вновь принятым Законом о занятости, гражданам стало принадлежать «исключительное право распоряжаться своими способностями к производительному и творческому труду». Закон формально закрепил за работником право собственности на собственное рабочее время, отразив изменения его социального статуса. Таким образом появились основания для применения в России концепций и показателей для оценки трудовых ресурсов, принятых международными организациями (в том числе Международной Организацией Труда).

Все население страны делится на экономически активное (рабочая сила) и экономически неактивное (те, кто по каким-либо причинам не имеет физической возможности трудиться).

Уровень экономической активности населения – это доля экономически активного населения в его общей численности.

Экономически активное население состоит из занятых и безработных. Его численность и значения соответствующих показателей измеряется и рассчитывается на определенный период.

К *занятым* относятся лица обоего пола в возрасте 16 лет и старше, а также лица младших возрастов, которые в рассматриваемый период:

- а) выполняли работу по найму за вознаграждение на условиях полного или неполного рабочего времени, а также иную приносящую доход работу, самостоятельно либо у отдельных граждан, независимо от сроков получения непосредственной оплаты или дохода за свою должность. Не включаются в состав занятых зарегистрированные безработные, выполняющие оплачиваемые общественные работы, полученные через службу занятости, а также учащиеся и студенты, выполняющие оплачиваемые сельскохозяйственные работы по направлению учебных заведений;
- б) временно отсутствовали на работе из-за болезни или травмы; ухода за больными; ежегодного отпуска или выходных дней; компенсационного отпуска или отгулов; возмещения сверхурочных работ или работ в праздничные (выходные) дни; работы по специальному графику; нахождения в резерве (что имеет место при работе на транспорте); установленного законом отпуска без сохранения или с сохранением содержания по инициативе администрации; забастовки, других подобных причин.
- в) выполняли работу без оплаты на семейном предприятии.

К *безработным* относятся лица 16 лет и старше, которые в рассматриваемый период:

- а) не имели работы (доходного занятия);
- б) занимались поиском работы, т.е. обращались в государственную или коммерческие службы занятости, использовали или помещали объявления в печати, непосредственно обращались к администрации предприятий (работодателям), использовались личные связи или предпринимали шаги к организации собственного дела;
- в) были готовы приступить к работе.

При отнесении к безработным должны быть соблюдены одновременно все три критерия, перечисленные выше. К безработным относятся также лица, обучающиеся по направлению службы занятости. Учащиеся, студенты, пенсионеры и инвалиды учитываются в качестве безработных, если они занимались поиском работы и были готовы приступить к ней, в соответствии с критериями, изложенными выше.

В составе безработных выделяются лица, не занятые трудовой деятельностью, зарегистрированные в службе занятости в качестве ищущих работу или признанных безработными.

Уровень безработицы — это удельный вес безработных в численности экономически активного населения.

Продолжительность безработицы — промежуток времени, в течение которого человек ищет работу (с момента начала поиска работы и до момента трудоустройства или до наступления рассматриваемого периода), используя при этом любые способы.

Экономически неактивное население — население, которое не входит в состав рабочей силы, включая лиц младше возраста, установленного для измерения экономически активного населения. Величина экономически неактивного также измеряется по отношению к обследуемому периоду. Эту часть населения составляют следующие категории:

- а) учащиеся и студенты, слушатели и курсанты, посещающие дневные учебные заведения (включая дневную аспиранту и докторантуру);
- б) лица, получающие пенсии по старости и на льготных условиях, а также получающие пенсии по потере кормильца при достижении ими пенсионного возраста;
- в) лица, получающие пенсии по инвалидности (I, II, III групп);
- г) лица, занятые ведением домашнего хозяйства, уходом за детьми, больными родственниками и т. д.;
- д) отчаявшиеся найти работу, т. е. лица, которые прекратили поиск работы, исчерпав все возможности ее получения, но которые могут и готовы работать;
- е) другие лица, которым нет необходимости работать, независимо от источника их дохода.

Экономически активное население делится на следующие группы по статусу занятости.

1. Наемные работники, деятельность которых управляется или осуществляется согласно установленному набору правил. При этом основные фонды, некоторые и все инструменты, рабочие помещения, как правило, являются собственностью других лиц.

2. Лица, самостоятельно обеспечивающие себя работой.

Сюда относятся следующие четыре категории: работающие на индивидуальной основе, работодатели, неоплачиваемые работники семейных предприятий, члены коллективных предприятий. Оплата их труда непосредственно зависит от дохода, получаемого в результате производства товаров и услуг. Эти лица принимают управленческие решения, влияющие на деятельность предприятий, либо делегируют это полномочия, но за собой оставляют ответственность за благополучие предприятия.

Классификация по статусу в занятости осуществляется исходя из следующих определений.

1. Наемные работники — это лица, которые заключили письменный трудовой договор, контракт или устное соглашение с руководителем предприятия любой формы собственности либо отдельным лицом об условиях трудовой деятельности, за которую они получают оговоренную при найме оплату наличными деньгами или натурой. Избранные, назначенные или утвержденные на оплачиваемую должность лица, включая директоров и управляющих предприятий, служащих религиозных культов, также считаются наемными работниками.
2. Лица, работающие на индивидуальной основе, — это лица, самостоятельно осуществляющие деятельность, приносящую доход, не использующие труд наемных работников или использующие его лишь на очень короткий срок (сезонные и случайные работы). Работодатели — это лица, управляющие собственным частным (семейным) предприятием, фермой, а также лица, занятые профессиональной деятельностью или ремеслом на самостоятельной основе и постоянно использующие труд наемных работников. Работодателем является управляющий семейным предприятием, если его семья владеет предприятием без раздела на доли владения между членами семьи и на постоянной основе использует труд наемных работников для осуществления производственной деятельности. Свои управленческие функции

работодатель может делегировать наемному управляющему, оставляя за собой ответственность за благополучие предприятия.

3. Неоплачиваемые работники семейных предприятий — это лица, работающие без оплаты и являющиеся членами коллектива собственников, владеющих этими предприятиями.
4. Члены коллективных предприятий — это лица, работающие на данных предприятиях и являющиеся членами коллектива собственников, владеющих этими предприятиями.

Среди членов коллективных предприятий различаются следующие подгруппы: члены производственных кооперативов колхозники, члены товарищества, члены других коллективных предприятий.

Лица, не поддающиеся классификации по статусу в занятости, — это безработные, ранее не занятые приносящей доход трудовой деятельностью, или лица, информация о которых не дает возможности отнести их к той или иной группе по статусу в занятости.

Наемные работники распределяются по двум подгруппам:

- а) гражданское население;
- б) военнослужащие.

Наемные работники распределяются по подгруппам также по длительности найма на работу:

- а) постоянные работники. Среди них выделяются работники, у которых трудовой договор не определяет продолжительности найма, и работники, у которых трудовой договор определяет продолжительность найма, но она достаточно велика для отнесения их к временным работникам или нанятым на случайные работы;
- б) временные работники;
- в) сезонные работники;
- г) работники, нанятые на случайные работы.

Основная и дополнительная работа (доходная занятость) определяется для всех лиц, относящихся к категории занятых и имеющих более одной работы (занятия). Основной является работа на том предприятии (учреждении), в подразделении которого находится трудовая книжка. При ее отсутствии — та работа, которую само лицо считает основной или на которой отработано наибольшее количество часов.

Формулы:

Уровень безработицы: $u = U/L$, где U - безработные; L – экономически активное население (рабочая сила).

Уровень занятости: $o = O/L$, где O - занятые.

11.2. Естественная и циклическая безработица, закон Оукена

Полная занятость не означает, что все люди трудоспособного возраста заняты в производстве тем или иным образом. Уже говорилось о том, что часть людей не желает работать при установившейся ставке заработной платы (добровольная безработица).

Кроме того, всегда есть определенное число людей, находящихся в стадии выбора наилучшего места работы и подготовки к поступлению на работу. Эти люди образуют *естественную* безработицу, которая является неизбежным атрибутом свободного рынка.

Термин «естественная норма безработицы» был введен М.Фридменом для характеристики уровня безработицы в условиях долгосрочного равновесия. «Естественная норма безработицы...», — писал он, — это уровень [безработицы], не учитываемый вальрасовской системой уравнений общего равновесия; она отражает реальную структуру рынков товаров и труда, их несовершенство, стохастические колебания спроса и предложения, затрат на сбор информации о вакантных рабочих

местах и их доступности, по перемещению трудовых ресурсов и т.д.». В целях более детального анализа, в рамках понятия естественной безработицы рассматривают фрикционную и структурную (в некоторых случаях в этот список включают сезонную безработицу).

Фрикционная безработица – является результатом постоянного перемещения людей между рабочими местами, а также постоянного их перетока между занятыми и незанятыми. Особенности данного типа безработицы – 1) она охватывает сравнительно большие количества людей во всех демографических группах, отраслях, регионах; 2) состояние безработицы для отдельного человека длится, как правило, недолго (1-3 месяца); 3) она неизбежна при любых экономических условиях. В составе фрикционной выделяют также сезонную безработицу.

Структурная безработица – тип безработицы, возникающий в результате несоответствия между видами работ и видами незанятой рабочей силы. Такая безработица затрагивает определенные группы рабочих вследствие упадка значимых отраслей экономики (данного региона), технологических изменений в экономике.

Для каждого этапа социально-экономического развития существует определенное значение естественной безработицы. К числу факторов, ее определяющих, относятся уровень социально-экономической защищенности граждан страны (минимальная ставка заработной платы, величина пособий по безработице и по бедности и пр.), авторитет профсоюзов, склонность людей к трудовой деятельности и др. Поскольку эти факторы изменчивы, то и величина естественной нормы безработицы со временем меняется. Нормальным значением естественной безработицы для развитых стран считается величина в 5-7%.

Фактический (наблюдаемый) уровень безработицы обычно не равен ее естественному уровню. В периоды экономического подъема спрос на рабочую силу повышается. Число людей, оставляющих производство, сокращается по сравнению с обычной нормой. Число безработных, устраивающихся на работу, превышает среднее значение и в результате безработица оказывается ниже естественного уровня. В таких случаях говорят, что экономика «перегревается». В периоды экономического спада наблюдаются обратные процессы и фактическая безработица превышает естественный уровень.

Разность между фактическим (u) и естественным (u^*) уровнем безработицы называется *циклической* безработицей (u_k): $u_k = u - u^*$.

В этой связи различают пять возможных состояний рынка труда: два — при полной занятости и три — при наличии *циклической* (конъюнктурной) безработицы (табл.11.1).

Наличие циклической безработицы свидетельствует о неполном использовании производственных возможностей страны. Разность между национальным доходом при полной занятости (Y_n) и фактически достигнутым при наличии конъюнктурной (циклической) безработицы (Y_ϕ) образует «конъюнктурный разрыв».

А.Оукен (США), проведя исследования показателей экономического развития США за несколько лет, обнаружил устойчивую связь между величиной циклической безработицы и конъюнктурным разрывом и выразил полученную зависимость формулой:

$$(Y_\phi - Y_n)/Y_n = -\gamma(u - u^*) \quad (11.1),$$

где γ — параметр Оукена; $(Y_\phi - Y_n)/Y_n$ - конъюнктурный разрыв ВВП (в %).

Смысл этой формулы выражает так называемый закон Оукена: *если циклическая*

безработица растет на 1 пункт, то конъюнктурный разрыв увеличивается на γ пунктов.

Таблица 11.1.

Возможные состояния рынка труда

Состояния рынка труда	Безработица	Число занятых	ВВП	Производственный потенциал
<i>Избыточная занятость</i>	Ниже естеств. уровня	превышает среднее значение	растет до макс. возможного ($>Y_n$)	увеличивается за счет чистых инвестиций
<i>Нормальная занятость</i>	Равна естеств. уровню	среднее значение	при полной занятости ($=Y_n$)	увеличивается за счет чистых инвестиций
<i>Недостаточная занятость</i>	выше естеств. уровня	ниже среднего	увеличивается за счет повышения капиталовооруженности труда	Уменьшается в результате износа
<i>Рецессия</i>	выше естеств. уровня	ниже среднего	продолжает сокращаться ($<Y_n$)	Используется не полностью
<i>Подъем</i>	выше естеств. уровня	ниже среднего	Растет ($<Y_n$)	Используется не полностью

По расчетам Оукена, в США в 60-е гг., когда естественная норма безработицы составляла 4%, параметр γ был равен 3. Это значит, что каждый процент конъюнктурной безработицы уменьшал фактический объем ВВП на 3% по сравнению с ВВП при полной занятости. Оукен связывал это с тем, что при появлении циклической безработицы:

- ✓ не все уволенные регистрируются в качестве безработных;
- ✓ часть оставшихся на работе переводится на сокращенный рабочий день;
- ✓ снижается средняя производительность труда из-за наличия скрытой безработицы на производстве.

Таким образом, посредством параметра Оукена учитывается, что выпуск определяется не только технологией производства, но и изменением поведения экономических объектов при изменении экономической конъюнктуры.

В последующие годы наблюдались отклонения от закона Оукена, но они были учтены в модели путем введения независимого параметра ε . И формула приобрела вид:

$$(Y_{\phi} - Y_n) / Y_n = -\gamma(u - u^*) + \varepsilon \quad (11.2),$$

где ε — независимый параметр.

Эмпирически найденное значение независимого параметра оказалось равным трем. Это означает, что в ситуации полной занятости (в отсутствии «перегрева» или циклической безработицы) экономика демонстрирует устойчивый рост реального ВВП, примерно на 3% в год (для параметра Оукена также было сделано уточнение: его значения по результатам расчетов находятся в интервале от 2 до 3).

При рассмотрении рынка труда особенно ярко проявляются различия неоклассической и кейнсианской макроэкономических теорий. Неоклассическая теория исходит из того, что совершенная конкуренция существует на рынке благ и труда. Поэтому спрос на труд зависит от реальной ставки заработной платы. Ее равенство предельной производительности труда является условием максимизации прибыли. При данной технологии и фиксированном объеме других производственных ресурсов, снижение ставки реальной заработной платы ведет к увеличению величины спроса на труд, и наоборот.

Предложение труда в неоклассической теории является функцией, прямо зависящей от ставки реальной зарплаты и ставки процента. Повышение любой из этих ставок стимулирует домашние хозяйства заменять свободное время рабочим. Они таким образом получают больше благ и максимизируют полезность¹. Такой характер зависимости спроса и предложения на рынке труда от ставки зарплаты наряду с гибкостью цен обеспечивает на этом рынке устойчивое равновесие при полной занятости.

Полная занятость не означает участия в производстве всего трудоспособного населения. При сложившейся на рынке равновесной цене труда может наблюдаться и добровольная безработица. Кроме того, при заданном объёме других производственных ресурсов, предельная производительность труда этой части трудоспособного населения оказывается ниже реальной равновесной ставки заработной платы и поэтому фирмам невыгодно нанимать таких работников. Для уменьшения числа незанятых по этой причине людей необходим дополнительный объем капитала.

В кейнсианской модели объем спроса на труд определяется величиной спроса на рынке благ, а объем предложения труда — ставкой зарплаты. В таких условиях на рынке труда может возникнуть специфическое квазиравновесие с избыточным предложением труда. При этом снижение ставки реальной зарплаты не сопровождается увеличением величины спроса на труд.

За последние 30 лет во многих странах с рыночной экономикой обнаружилась тенденция к росту естественной безработицы, что объясняется разной рыночной властью занятых и безработных, а также эффектом «ржавления» рабочей силы (потерей квалификации, отставания уровня профессиональной подготовки от растущих требований производства и т.п.).

Возникновение циклической безработицы связано с отклонением фактического объема производства от его потенциального уровня (ВВП при полной занятости). Как правило, увеличение циклической безработицы на 1% вызывает сокращение национального дохода больше чем на 1% (закон Оукена). Это объясняется тем, что в периоды кризиса и депрессии снижается средняя производительность труда занятых и образуется скрытая безработица.

Таким образом, экономическая теория утверждает, что безработица является одним из классических случаев «провалов рынка». Следовательно, заботу о преодолении неблагоприятных последствий для общества этого явления должно взять на себя государство. И это должно стать частью государственной социально-экономической политики.

11.3. Инфляция

Явление, называемое инфляцией, затрагивает только сферу денежного обращения, но также и другие: хозяйственную, социальную, политическую и т.д. Формальным признаком инфляции служит устойчивый рост общего уровня цен.

Инфляция – наблюдаемое в течение длительного периода заметное и устойчивое увеличение индекса цен по отношению к предыдущим периодам².

Дефляция – процесс, обратный инфляции.

Оценивают инфляцию с помощью показателя темпа роста инфляции (темпа инфляции). *Темп инфляции* (i) равен отношению разницы уровня цен текущего и предыдущего года к уровню цен предыдущего года, выраженному в процентах:

¹ Высокая ставка процента снижает ценность благ, получаемых в будущем, поэтому растет желание больше потреблять их в настоящем.

² Корень слова инфляция – латинский (*inflatio* - вздутие).

$$t = \frac{P_t - P_{t-1}}{P_{t-1}} [\cdot 100\%] \quad (11.3).$$

Увеличение общего уровня цен не означает, что вместе с ним растут все цены, какие-то могут и снижаться. Так, например, неуклонно снижаются цены на компьютеры и электронную бытовую технику (определенного типа), в то время, как цены на другие товары столь же неуклонно повышаются. Причем, такое явление наблюдается не только в России, но и в других странах.

Значительное непредвиденное повышение цен нарушает стабильность рыночных взаимоотношений. Реальные доходы населения резко падают. Соответственно, снижаются и налоговые поступления, что не может не беспокоить правителей. В древности казалось, что данную проблему можно решить с помощью государственного контроля и насилия. До сих пор государство жестоко карает фальшивомонетчиков, в первую очередь не за то, что те незаконно обогащаются, а за то, что их деятельность подрывает экономическую безопасность государства.

NB. В древней Греции за изготовление фальшивых денег приговаривали к смертной казни или изгнанию из города. Отец Диогена из Синопа был философом и ... фальшивомонетчиком. Прожил с 404 до 323 года до н.э. Диоген пошёл по стопам отца, но ему повезло меньше – он был изгнан из города и жил в бочке на берегу моря.

В период с 1543 по 1551 годы враждовавшие с Англией Тюдоры (французская королевская династия) устроили «великую порчу» английских монет. В результате цены на английских рынках в среднем выросли почти в четыре раза.

Не все проблемы, связанные с ростом цен, можно решить с помощью указов и репрессий.

NB. В законах царя Хамурапи (Древний Египет) встречается указание на то, что торговцев, несправедливо завышающих цены, следует предавать смерти.

Последствия одной из подобных мер, зафиксированные в исторических хрониках, известны в истории Древнего Рима. В период с 301 по 305 г. в Италии действовал так называемый эдикт Диоклетиана, согласно которому были приведены в исполнение многочисленные смертные приговоры за превышение установленного минимума цен. Но на рыночную ситуацию это не оказало заметного влияния: цены продолжали расти.

Одной из главных причин инфляции является увеличение денежной массы, не сопровождающееся соответствующим ростом производства товаров. Это достаточно просто объясняется с помощью уравнения денежного обмена и модели Фишера (см.рис.10.2). Действительно, если величина M увеличится, то для скорейшего установления баланса необходимо будет увеличить величину P , так как выпуск (Y) будет расти гораздо дольше, если вообще будет.

NB. За колонизацию и грабеж народов Латинской Америки родине первых конкистадоров – Испании, пришлось заплатить весьма своеобразную цену. За счет золота и серебра награбленного и ввезенного в Испанию (более 185 т золота и 16 тыс.т серебра было выгружено в порту Севилья с 1503 по 1560 гг.), денежная масса в стране увеличилась настолько, что внутренние цены в короткий срок после 1570 года выросли примерно в 15 раз. Этот процесс усугубился нерациональной политикой контроля экспорта (вывоз шерсти – основного экспортного товара, контролировался единой организацией *Mesta* и был разрешен только через единственный порт в Бильбао, а до того вся предназначенная для экспорта сырая шерсть должна была быть свезена в Бургос – город, который находился в 100 милях от ближайшего порта), гонениями на иноверцев (евреев, мусульман-мавританцев и других), высокими и несправедливыми налогами, непомерными расходами королевского двора. Инфляция перекинулась и на соседние страны – Англию и Францию. Но там она оказалась слабее – уровень цен поднялся примерно в 5 раз. В результате итальянские ремесленники, крестьяне и торговцы практически лишились рынков сбыта. За границей их товары оказывались слишком

дорогими, а внутренний рынок заполнился сравнительно дешевыми импортными товарами. С последствиями такого шока Испания справляется до сих пор.

Как правило, при увеличении денежной массы в первую очередь растет потребление бенефициаров финансового изобилия – банкиров, государства и других эмитентов ценных бумаг, заемщиков. Другие участники рыночных взаимодействий – кредиторы, лица, получающие фиксированные доходы, живущие на государственные пособия и т.п. оказываются в проигрыше. Соответственно, по-разному меняется спрос на различных рынках, где эти экономические агенты являются покупателями. А, значит, по-разному изменятся цены, а это, в свою очередь, повлечет за собой изменения в производственной структуре экономики. Данный эффект назван в честь английского экономиста, впервые исследовавшего его достаточно подробно, *эффектом Кантильона*.

«Разрушая базу исчисления ценности – возможность расчетов с использованием общего знаменателя цен, который бы не слишком колебался. По крайней мере в короткие промежутки времени, инфляция ломает систему денежного исчисления – самое важное из всех необходимых экономике изобретений» - указывает Л.Мизес в работе «Социализм. Экономический и социологический анализ».

Историки, описывающие экономические события, отмечают, что после периода дефляции продолжительностью примерно 35 лет, новые инфляционные процессы в Европе возникли и ускорились с началом первой мировой войны. Значение темпа инфляции в различных странах колебалось от минимального в США (4,2%) до максимального - в Германии (11%).

После войны своеобразный рекорд инфляции был зафиксирован в Германии: с 1919 по 1923 год уровень цен превысил 120 миллиардов (точнее, 120 040 000 000 000, если считать базовым годом 1919-й).

В период между двумя мировыми войнами практически во всех странах с рыночной экономикой наблюдалась дефляция. В период с 1929 по сентябрь 1931 года³ уровень цен в различных странах уменьшился: в Японии – на 40,5%; в Нидерландах – на 38,1%; в Бельгии – на 31,3%; в Италии – на 31,0%; в США – на 29,5%; в Великобритании – на 29,2%; в Канаде – на 28,9%; во Франции – на 28,3%; в Германии – на 22,0%⁴.

После второй мировой войны инфляция в странах «большой семерки» росла нарастающими темпами (табл.11.1).

Таблица 11.1

Индекс потребительских цен в странах «большой семерки» в 1950-98 годах

Страна	1950	1971	1980	1985	1990	1998
США	29,2	49,1	100	130,5	158,5	197,5
Япония	16,3	44,9	100	114,4	122,5	134,4
Великобритания	13,4	30,3	100	141,5	188,7	243,6
Германия	39,2	64,1	100	121,0	129,4	144,8
Франция	15,6	42,1	100	157,9	184,2	213,7
Италия	13,9	28,7	100	190,3	250,6	346,6
Канада	28,4	47,5	100	143,0	177,9	203,7

Источник: Международный Валютный Фонд, база данных за несколько лет.

³ дата выхода Великобритании из соглашения по золотому стандарту (см. ниже).

⁴ R.Mundell *A Reconsideration of The Twentieth Century*. www.nobel.se.

Россия узнала, что такое рост цен в 1992 году⁵. Нельзя сказать, чтобы это знакомство было приятным (табл.11.2, см. также табл. 14.1 и П.3 в приложении).

Таблица 11.2

Динамика макроэкономических показателей российской экономики

Год/показатель	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997
Реальный ВВП	1,00	0,86	0,78	0,68	0,65	0,61	0,61
Объём инвестиций	1,00	0,60	0,53	0,39	0,35	0,30	0,28
Индекс Потребительских Цен	1,00	26,05	244,91	5485,93	77571,1	94481,5	111677,2

Справочно: ВВП России в 1997 году = 2602270 млрд.рублей в текущих ценах.

Виды инфляции, которые выделяет на сегодняшний день экономическая теория, представлены в табл.11.3. Выделение границ инфляции умеренной, галопирующей и гиперинфляции достаточно условно. На самом деле можно говорить о гиперинфляции и при значении темпа роста 40%, и можно считать инфляцию умеренной при 100%-м темпе роста (имея в виду, что существуют проблемы измерения данного показателя).

Здесь важно определить, какие последствия вызывает инфляция в экономике. Решающим критерием оценки является способность денег выполнять свои основные функции. Если деньги перестают служить средством обращения, накопления, платежа и мерой стоимости, то следует говорить о гиперинфляции.

Неожиданная инфляция приводит к тому, что номинальные денежные доходы индивидов не успевают измениться. Тогда, получаем (используя уравнение 11.3, а также то, что номинальные доходы в текущем и предыдущем периоде равны: $M_t = M_{t-1}$), что реальные денежные доходы в результате повышения уровня цен снизятся (так как $i+1 > 1$):

$$M_t/P_t = M_t/[P_{t-1}(i+1)] = M_{Rt-1}/(i+1) \rightarrow M_{Rt} = M_{Rt-1}/(1+i) \quad (11.4),$$

где M_{Rt-1} – реальный денежный доход в периоде $t-1$; M_{Rt} – реальный денежный доход в текущем периоде t .

⁵ В Советском Союзе инфляции «не было». В соответствии с решениями Коммунистической Партии и постановлениями Правительства СССР. Однако, что на самом деле началось в 1992 году определите самостоятельно в задании 3.1 к данной главе.

Виды инфляции

Характеристики	Классификация
Темп роста уровня цен	Умеренная (до 10% в год)
	Галопирующая (до 50% в год)
	Гиперинфляция (свыше 50% в год)
Факторы причины	Инфляция спроса
	Инфляция затрат
Интенсивность государственного вмешательства	Явная (открытая)
	Подавленная
Способность государства и Центрального Банка управлять инфляционными процессами	Управляемая
	Неуправляемая
Масштабы распространения	Региональная
	Национальная
	Национально-региональная
	Мировая
Влияние на уровень реальных доходов	Ожидаемая – реальные доходы не меняются
	Непредвиденная – реальные доходы меняются

Имея в виду, что доходы с капитала рассчитываются при помощи ставки процента, получим выражение для реальной ставки процента в текущем периоде:

$$r = \frac{R - i}{1 + i} \quad (11.5),$$

где R – номинальная ставка процента; r – реальная ставка процента; i – темп инфляции.

Если получатель дохода ожидает определенного значения инфляции в планируемом году, величина i в формуле 11.5 должна быть заменена на i^e – ожидаемый темп инфляции. Получаем формулу 11.6, которая называется *уравнением Фишера*:

$$r = \frac{R - i^e}{1 + i^e} \quad (11.6).$$

При значениях темпа инфляции меньше 10%, выражением в знаменателе пренебрегают.

Именно непредвиденная инфляция в большей степени, чем ожидаемая, приводит к перераспределению доходов, к потерям и выигрышам от инфляции, которые назывались при обсуждении эффекта Кантильона.

«Несколько основных тезисов» об инфляции, высказанных М.Фридменом, состоят в следующем: «(1) Инфляция всегда и везде представляет собой денежный феномен; (2) Инфляция не является неизбежной в период развития; (3) В нормальных условиях инфляция плохо способствует развитию и даже если способствует, то лишь как временная панацея; (4) В качестве налога на наличность инфляция может быть наименьшим злом, но последствия ее всегда непредсказуемы».

Последний тезис М.Фридмена можно объяснить с помощью формулы 11.4. Действительно, если индивид сохраняет свои денежные средства без изменения в течении года (или другого промежутка времени), то есть номинальная сумма денег, находящихся в его распоряжении, не меняется, реальная сумма, тем не менее, уменьшится на величину $(i/(1+i))$. И, если номинальные доходы достаточно большого числа граждан останутся неизменными в период инфляции, реальные их доходы упадут.

А так как потоки доходов и расходов в макроэкономической модели замкнуты, действует правило: «если кто-то теряет, значит кто-то находит». Теряют, как мы выяснили, граждане с фиксированными доходами, а «находят» банки, которые назначают ставку процента по депозитам меньшую, чем индекс инфляции, и государство, которое печатает дополнительные деньги и получает *сеньораж* - доход от денежной эмиссии (доход от эмиссии денег в странах с рыночной экономикой в обычных условиях составляет в среднем около 1% от ВВП, в период инфляции он возрастает). Потери реальных доходов населения в результате инфляции, называют *инфляционным налогом*.

Инфляционный налог является по сути налогом на потребление. Таким образом, растущая инфляция в период экономического подъема посредством данного налога снижает потребление и «спасает» экономику от перегрева.

11.4. Взаимосвязь инфляции и безработицы

В классической макроэкономической модели безработица постоянно находится на уровне полной занятости, т.е. циклическая безработица всегда равна нулю, а фрикционная и структурная от инфляционных воздействий зависят слабо.

В кейнсианской модели показатель фактической безработицы отличен от ее естественного уровня, и это различие меняется по мере того, как выпуск приближается к своему потенциальному значению. Тогда появляется возможность построить график зависимости фактического уровня безработицы от темпа инфляции, который называют *кривой Филипса* (рис. 11.2).

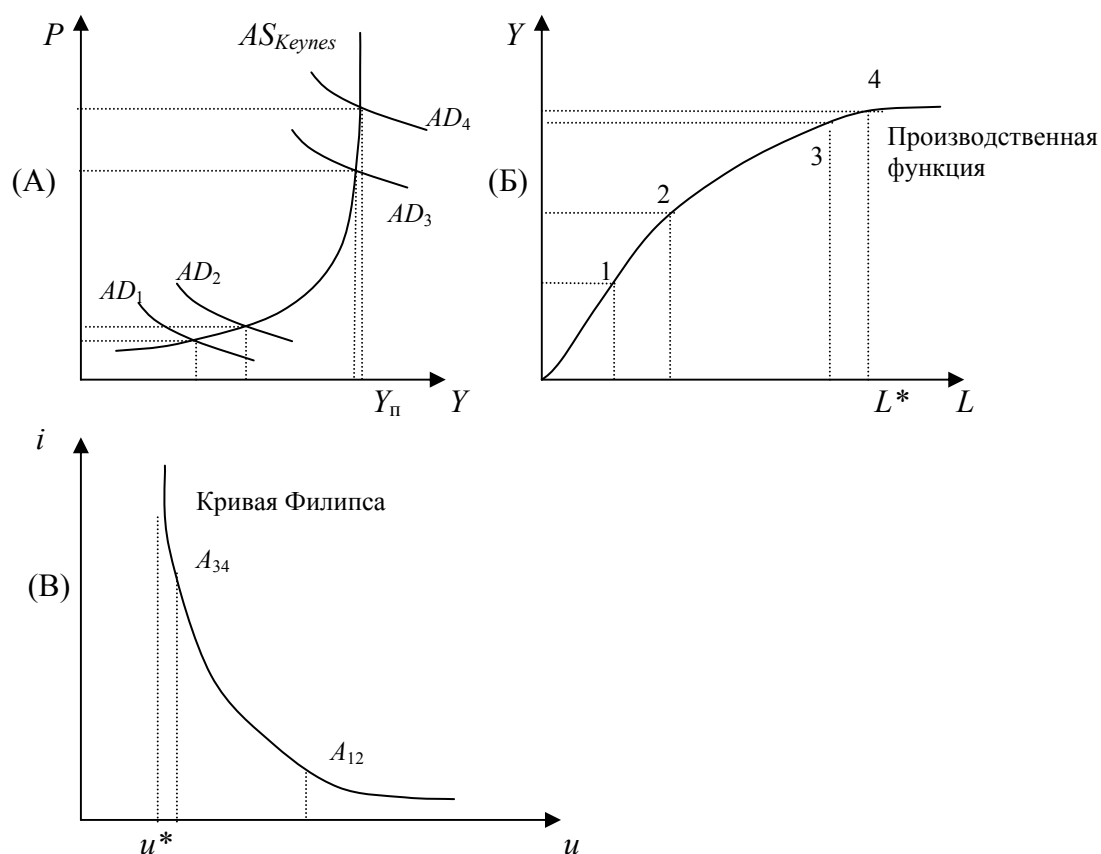


Рис. 11.2. Построение кривой Филипса.

При построении линии совокупного предложения мы учитываем предпосылки, о которых говорил в свое время Дж.Кейнс. В случае неполной занятости, когда выпуск далеко не достиг своего потенциального уровня, цены «липнут», и кривая AS почти горизонтальна. Когда выпуск приближается к своему потенциальному значению Y_n (рис.11.2.А), линия совокупного предложения становится вертикальной. Значит, чем ближе значение совокупного выпуска приблизится к своему потенциальному значению, тем большее влияние на уровень цен будет иметь смещение линии совокупного спроса.

Рассмотрим два случая смещения линии AD – на горизонтальном ($AD_1 \rightarrow AD_2$) и на вертикальном участке линии AS ($AD_3 \rightarrow AD_4$). Очевидно, что в первом случае ($AD_1 \rightarrow AD_2$) будет наблюдаться заметное увеличение выпуска и незначительный рост уровня цен (т.е. темп инфляции будет невысоким, см.рис.11.2.В, точка A_{12}). В этом случае, как показано на рис.11.2.Б, занятость растет соизмеримо с ростом выпуска.

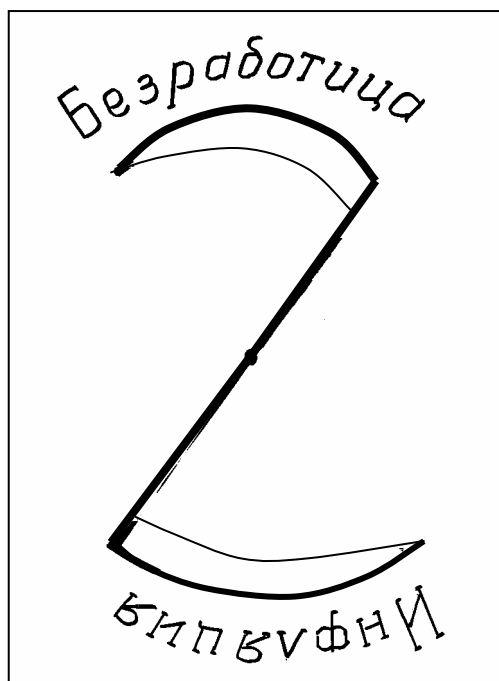
Во втором случае ($AD_3 \rightarrow AD_4$) выпуск ненамного сместится ближе к его потенциальному значению Y_n , рост уровня цен будет значительным (высокий темп инфляции, см.рис.11.2.В, точка A_{34}). В этом случае, как показано на рис.11.2.Б, занятость (L) может оказаться даже больше своего нормального значения. Безработица будет сохраняться на естественном уровне (точка A_{34} на рис.11.2.В).

Таким образом получается линия в координатах $(i ; u)$, которая отражает наличие обратной зависимости между уровнем безработицы и темпом инфляции. Однако нужно отметить, что такая зависимость будет наблюдаться только в краткосрочном периоде, тогда, когда будут справедливы предпосылки макроэкономической модели Кейнса. Вспоминая закон Оукена, получим уравнение для кривой Филипса:

$$i = i^e - \lambda(u - u^*) + \varepsilon \quad (11.7),$$

где ε – внешний ценовой шок (инфляция затрат).

Подобную зависимость впервые обнаружил английский экономист А.Филипс, исследовавший взаимосвязь между безработицей и инфляцией в Великобритании за сто лет (до 1957 года). Такая же зависимость наблюдалась и в 1961-1969 годы в США. Если правительства пытались с помощью различных мер побороть инфляцию, увеличивался уровень безработицы, если удавалось уменьшить безработицу, росли темпы инфляции. Эти два показателя вели себя как два груза на качелях (рис.11.3).



Но в последующие десятилетия этого не наблюдалось ни в США, ни в странах Европы. Этот факт заставил многих экономистов снова обратиться к оставленной было монетарной теории. Тем более, что меры бюджетно-налоговой политики в 1971-1991 годах давали результаты близкие к прогнозам монетаристов, а не кейнсианцев.

Рис.11.3. Опасный баланс.

Выделяют два основных типа инфляции: инфляцию спроса и инфляцию предложения. Инфляция спроса появляется, когда совокупные расходы в экономике растут быстрее, чем совокупный выпуск. Инфляция предложения возникает, когда общие затраты производства и реализации продукции возрастают, а доходы покупателей

отстают от них по темпам роста. С помощью динамической модели $AD-AS$ можно рассмотреть действие механизмов названных типов инфляции (рис.11.4).

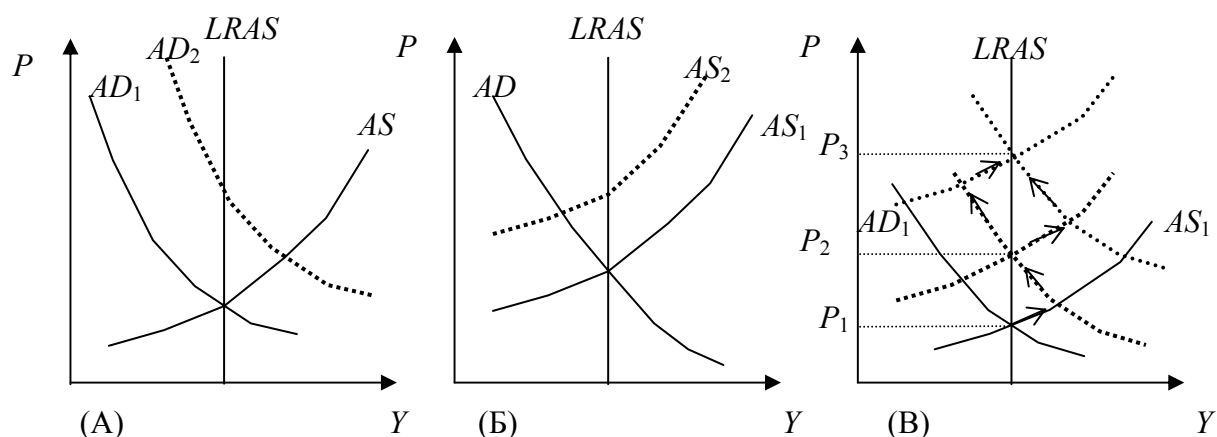


Рис.11.4. Типы инфляции: (А) – инфляция спроса; (Б) – инфляция предложения. (В) – инфляционная спираль.

Один из вариантов инфляции спроса уже был нами рассмотрен в главе 10 (рис.10.7). Здесь он представлен еще раз (рис.11.4.А) для того, чтобы можно было подробнее исследовать особенности инфляционного механизма, в частности – взаимосвязь инфляции и безработицы.

Считаем, что первоначально экономика находится в состоянии равновесия. То есть линии $LRAS$, AD_1 и AS (среднесрочное совокупное предложение) пересекаются в одной точке. Растущий совокупный спрос (на графике видно, что линии совокупного спроса смещается вправо вверх: $AD_1 \rightarrow AD_2$) стимулирует совокупное предложение. Его величина увеличивается за счет дополнительного привлечения (загрузки) производственных ресурсов. Это выражается в избыточной занятости, «перегреве» экономики и росте уровня цен. Заметим, что на этом этапе развития инфляционного процесса наблюдается закономерность, отмеченная А.Филипсом. Далее уровень цен повышается еще более, но занятость сокращается. Показатель безработицы возвращается к своему естественному уровню. На этом этапе вектора изменений инфляции и безработицы сонаправлены, что противоречит выводам Филипса (на самом деле исследователь наблюдал другой процесс).

Инфляция предложения имеет причиной сокращение совокупного предложения ($AS_1 \rightarrow AS_2$ на рис.11.4.Б). В этом случае растущие затраты на производство и реализацию продукции вызывают рост цен и затем – общего уровня цен, что выражается в сокращении величины совокупного спроса. Как следствие – сокращается общий объем выпуска, ресурсы высвобождаются, безработица растет (это опять противоречит выводам А.Филипса).

Самый неприятный для экономики процесс – раскручивание инфляционной спирали. Он может происходить так, как показано на рис.11.4.В. Первоначальный уровень цен (P_1) поднимается в результате воздействия шока спроса, поддержанного затем шоком предложения, до уровня P_2 . Может наблюдаться и другая последовательность шоков: сначала шок предложения, затем – шок спроса (который может быть вызван, например, нерасчетливой политикой Центрального Банка – увеличением денежной массы без соответствующего стимула для развития

производства⁶). Затем процесс повторяется, уровень цен тем или иным путем добирается до отметки P_3 ($P_2 \rightarrow P_3$).

Механизмы инфляционных и дефляционных процессов, как способы достижения равновесного совокупного объема выпуска, рассматриваются в модели «кейнсианского креста». Мы уже знакомы с этой моделью. Она была представлена в главе 9 как модель взаимодействия совокупных доходов и совокупных расходов (рис.9.2 и 9.3).

На рис.11.5 показаны отклонения от положения макроэкономического равновесия.

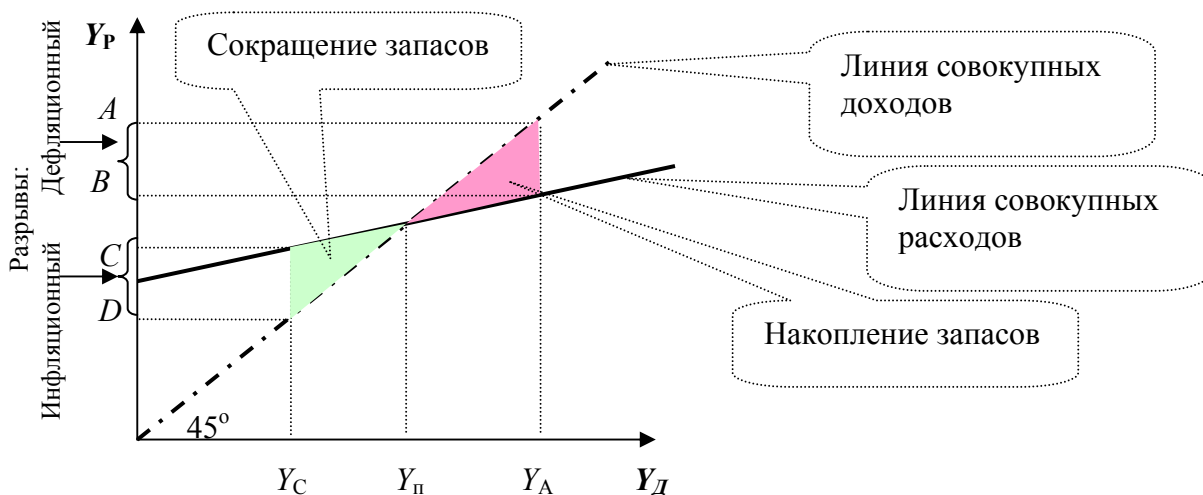


Рис.11.5. Инфляционные и дефляционные разрывы совокупных расходов.

В одном случае такого отклонения фактический объем производства оказывается меньше объема товаров и услуг, который хотели бы (планируют) получить домохозяйства, фирмы, государство и внешний мир, то есть $Y_c < Y_n$. Величина совокупного спроса оказывается больше величины совокупного предложения (это называется разрывом ВВП). Разрыв между величиной предъявляемого спроса (планируемых расходов) и величиной спроса, который может быть удовлетворен в данный момент (реальных расходов), называется *инфляционным разрывом*. На рис.11.5 этот разрыв представлен отрезком CD . Не успевая произвести требуемое рынком количество благ, производители (а) сокращают запасы товаров на складах, (б) нанимают дополнительных рабочих и привлекают другие производственные ресурсы, (в) увеличивают цены. Это усиливает инфляцию и сокращает безработицу. Здесь А.Филипс оказывается прав.

В другом случае отклонения фактический объем производства оказывается больше объема товаров и услуг, который планируют получить макроэкономические агенты, то есть $Y_n < Y_a$. Величина совокупного предложения оказывается больше величины совокупного спроса. Разрыв между величиной реальных расходов спроса и величиной спроса, на который рассчитывали производители (выпустив Y_a), называется *дефляционным разрывом*. На рис.11.5 этот разрыв представлен отрезком AB . Это

⁶ Центробанк может выполнять в этом случае политический заказ: произвести денежную эмиссию для выплаты долго по зарплате бюджетникам или иной.

означает, что покупатели приобрели товаров и услуг меньше, чем было произведено. Не сумев реализовать произведенные блага, производители (а) увеличивают запасы товаров на складах, (б) увольняют рабочих и высвобождают ранее привлеченные другие производственные ресурсы, (в) снижают цены. Это вызывает дефляцию и увеличивает безработицу. А.Филипс снова оказывается прав.

Отметим одну особенность данного варианта рассмотрения модели кейнсианского креста, благодаря которой теория А.Филипса оказывается верной. В этом случае совокупное предложение фиксировано: величина его может меняться, но сама функция – нет (график AS остается на месте; на рис.11.5 это - линия совокупных доходов).

Необходимо отметить еще один неприятный момент, связанный с инфляцией и проявившийся в последнее десятилетие в российской экономике. Данные таблицы 11.2 демонстрируют, что гиперинфляция в России была связана причинно-следственной связью со снижением реального ВВП и инвестиций предприятий.

Сокращение производства составило более 40% от уровня 1991 года. Это означает, что огромное число рабочих оказались перед выбором – увольняться по собственному желанию и уходить в неизвестность рыночной стихии или ждать и надеяться на лучшее. Как мы знаем, большинство предпочло последнее. На это есть свои причины, которые будут обсуждены в последующих главах.

Заметим, что в результате того, что многие рабочие предпочли остаться на своих рабочих местах, но при этом объем заказов на крупных предприятиях значительно снизился, реальные доходы работников также резко упали вследствие роста уровня цен (табл.11.4 и 11.5). Безработица в России приобрела форму скрытой.

Это снизило жизненный уровень многих людей, и через какое-то время вообще лишило их возможности выбора. Ведь для поиска новой работы нужно затратить определенные усилия, а это требует денег.

Таблица 11.4

Основные индикаторы российского рынка труда, 1991-1999 гг.

	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999
Индекс ВВП (в % к предыдущему году)	85,5	91,3	87,3	95,9	96,6	100,9	95,4	103,2
Индекс промышленного производства (в % к предыдущему году)	82	86	79	97	96	102	95	108
Среднегодовая численность занятых в экономике, млн. чел.	72,1	70,9	68,5	66,4	66,0	64,6	63,6	64,5
Численность занятых по данным обследований рабочей силы, млн. чел.	71,1	68,6	64,8	64,1	62,9	60,0	57,9	61,3
Среднегодовая численность занятых в промышленности, млн. чел.	21,3	20,8	18,6	17,2	16,4	14,9	14,1	14,3
Отработанное время в расчете на одного работника, вся экономика, часов	1852	1776	1717	1730	1671	1690	1693	1726
Коэффициент загрузки рабочей силы, %	-	-	75	77	73	75	75	83
Численность безработных по методологии МОТ (на конец года), тыс. чел.	3937	4511	5689	6539	7280	8133	9700	8900
Численность зарегистрированных безработных (на конец года), тыс. чел.	578	836	1637	2327	2506	1990	1929	1263
Уровень общей безработицы (на конец года), %	5,2	6,0	7,7	9,0	9,9	11,2	13,3	12,1
Уровень регистрируемой безработицы, %	0,8	1,1	2,2	3,2	3,4	2,7	2,7	1,7
Уровень экономической активности, %:	70,3	68,1	65,4	64,8	63,7	62,3	61,0	63,8
- все население 15-72 лет - мужчины – женщины	77,6 63,7	75,6 61,3	72,8 58,7	72,1 58,3	71,0 57,2	69,4 55,9	68,1 54,7	70,4 57,9
Коэффициент занятости, %: - все население 15-72 лет - мужчины – женщины	66,7 73,6 60,4	64,1 71,1 57,8	60,1 66,8 54,0	58,7 65,2 52,9	57,6 63,9 51,9	54,9 60,9 49,5	52,9 58,9 47,6	55,6 61,2 50,5
Индекс реальной заработной платы (в % к предыдущему году)	67	100,4	92	72	106	105	87	77
Индекс реальной заработной платы с учетом скрытой оплаты труда (в % к предыдущему году)	67	120	101	81	106	106	82	77
Отношение между минимальной и средней заработной платой, %	11,7	10,4	8,0	11,1	9,2	8,7	7,6	5,3

Источники: Социально-экономическое положение России, январь-апрель 2000. М., Госкомстат России, 2000; Россия в цифрах. М., Госкомстат России, 2000; "Мировая экономика и международные отношения", 2000, № 10.

Возникают психологические проблемы, среди которых исследователи отмечают неуверенность в завтрашнем дне, зависимость от внешних обстоятельств, неуверенность в себе, чувство бесполезности для людей и общества, неумение ориентироваться в ситуации и другие.

Таблица 11.5

Изменение покупательной способности заработной платы в 1990-1998 гг.

	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998*	1998 к 1990, раз
Среднемесячная начисленная за работная плата работников в целом по экономике, тыс. руб.	0,303	0,548	5,99	58,66	220	484	790	950	1095	3614
Величина ПМ ** трудоспособного работника, тыс руб.	0,067	0,170	2,13	23,09	97	297	415	462	555	8283
Покупательная способность заработной платы, количество ПМ	4,52	3,22	2,81	2,54	2,27	1,63	1,90	2,06	1,97	0,44

Источник: Данные Госкомстата РФ, 2000; Социально-экономическое положение России, январь-декабрь 1998 г., интернет-ресурсы.

* Данные за 1998 г. в деноминированных рублях.

** - прожиточный минимум.

Большинство рабочих и служащих (более 80%), по результатам опросов, оценивает уровень своей заработной платы как крайне низкий. Реальный и желаемый уровни заработка отличаются в 3 и более раз. Не говоря уже о том, что речь идет о начисленной заработной плате, а не реально полученной. Просроченная задолженность по заработной плате продолжает оставаться весьма существенной и стабильно держится на уровне 10-15% общего годового фонда оплаты труда наемных работников. На среднемесячную заработную плату (составившую в 1998 г. 1095 руб.), как показано в табл. 11.5., можно было приобрести около двух наборов прожиточного минимума (ПМ) трудоспособного работника. Тогда как в 1990 г. она соответствовала 4,5 таким наборам, т.е. фактически была примерно в 2,3 раза больше.

По результатам исследования можно сделать вывод о том, что в России происходит интенсивное обесценение основного ресурса экономики любого типа – человеческого капитала. Он также, как и физический капитал, изнашивается, но его восстановление заботит лишь немногих руководителей успешных предприятий. В масштабах страны эта проблема пока не решается.

Инфляция, таким образом, помимо прочих неприятностей, уничтожает способность рыночной экономики рационально размещать ресурсы и обеспечивать справедливое распределение доходов. Обобщенно последствия инфляции выражаются в снижении экономического потенциала страны.

Следовательно, такие явления как инфляция и безработица отражают существенные свойства экономики, и характеризующие их показатели – уровень безработицы, занятости и темпы инфляции – служат важными контрольными параметрами. Наряду с другими макроэкономическими показателями они являются объектами наблюдения для государственных статистических и планирующих органов, маркетинговых служб корпораций и предприятий. Кроме того, каждое домохозяйство учитывает информацию об уровне цен и занятости, принимая текущие и стратегические экономические решения.

NB. В модели кругооборота Ф.Кенэ «это происходит также, как в человеческом организме сердце толкает кровь, и она распространяет по всем членам живительную

энергию, а затем возвращается снова к сердцу. Также, как и кровь в человеке, богатство, являясь продуктом земли и человека, совершает полный оборот и возвращается к землевладельцу...». Схема настолько достоверна и наглядна, что она сохранилась в несколько изменённом виде и сегодня. В учебниках она называется «схемой кругооборота ресурсов, денег, товаров и услуг». Действительно, потоки денег можно сравнить с потоками крови, переносящей энергию в человеческом организме. В некоторых современных теориях утверждается, что деньги несут информацию о количестве и качестве произведённых товаров. Именно поэтому дополнительный выпуск денег (эмиссия), не сопровождаемый увеличением производства товаров, снижает энерго-информационную ёмкость денежной единицы (таким образом можно охарактеризовать последствия инфляции).

Итоги:

1. Уровень безработицы — это удельный вес безработных в численности экономически активного населения.
2. Безработные – это те, кто способен и желает работать, при данной ставке заработной платы, но не находит работу. Доход безработных, как правило, меньше, чем занятых. Государство выплачивает пособия по безработице, чтобы приблизить доход безработных к прожиточному минимуму.
3. В период экономического спада уровень безработицы растёт.
4. Существуют проблемы измерения и достоверности информации, получаемой с помощью уровня безработицы: он не учитывает рабочих, потерявших надежду и прекративших поиски работы, не разделяет полностью и частично занятых, не учитывает интенсивность, вредные условия труда и другие факторы.
5. Уровень безработицы имеет разные значения в разных регионах страны из-за различий в экономическом развитии и недостаточной мобильности трудовых ресурсов.
6. Уровень безработицы различен для разных социальных групп: возрастных, национальных, для мужчин и женщин. Это отражает различия в опыте работы, профессиональной подготовке, трудовых навыках, а также наличие дискриминации по тому или иному признаку.
7. Различают типы безработицы: фрикционную, структурную и циклическую. Для сокращения уровней каждого из этих типов применяются различные типы экономической политики.
8. В каждой стране есть безработные. Естественный уровень безработицы в развитых странах составляет 5-7%.
9. Уровень безработицы зависит от соотношения средних затрат на поиски работы и выгод от ее получения.
10. В ряду мер экономической политики, направленных на сокращение структурной безработицы, могут быть названы: программы дополнительного образования и профессиональной подготовки, сокращение дискриминации.
11. Сокращения циклической безработицы можно добиться с помощью политики стимулирования совокупного спроса: снижения налогового бремени, увеличения государственных расходов и т.п.
12. Явление, называемое инфляцией, затрагивает не только сферу денежного обращения, но также и другие: хозяйственную, социальную, политическую и т.д.
13. Внешним признаком инфляции является устойчивый рост общего уровня цен.

14. Темп инфляции равен отношению разницы уровня цен текущего и предыдущего года к уровню цен предыдущего года, выраженному в процентах. Для измерения инфляции в стране чаще всего используют индекс потребительских цен.
15. Эффект Кантильона – изменение относительных цен и структуры производства вследствие роста общего уровня цен.
16. Инфляция увеличивает неопределенность, потому что по-разному влияет на доходы различных групп людей. Индекс потребительских цен недостаточно верно отражает изменения благосостояния домохозяйств в результате инфляции.
17. Выделяют два основных типа инфляции: инфляцию спроса и инфляцию предложения. Инфляция спроса появляется, когда совокупные расходы в экономике растут быстрее, чем совокупный выпуск. Инфляция предложения возникает, когда общие затраты производства и реализации продукции возрастают, а доходы покупателей отстают от них по темпам роста.
18. Инфляция спроса может быть вызвана политикой расширенного денежного предложения, стимулирующей налоговой политикой, ростом положительных ожиданий населения и фирм.
19. Инфляция предложения может быть вызвана монополизацией основных отраслей экономики, рынков благ и/или ресурсов, или шоками предложения.
20. Многие экономисты считают, что существует обратная зависимость между уровнем безработицы и темпом инфляции (по крайней мере в краткосрочном периоде). Если правительство с помощью тех или иных мер стимулирует совокупный спрос с целью сократить безработицу, вероятно повышение темпов инфляции; если будут предприняты меры по сокращению совокупного спроса для снижения инфляции, вероятен рост безработицы.
21. Стагфляция – это комбинация высокой безработицы и высоких темпов инфляции. Она может явиться результатом падения совокупного предложения.
22. Непредвиденная и неконтролируемая инфляция снижает способность рыночной экономики рационально размещать ресурсы и обеспечивать справедливое распределение доходов, наносит ущерб экономическому потенциалу страны.

Вопросы и задания