

3.2. Производственные ресурсы, редкость

Концепция «редкость», на самом деле, подразумевает также и ограниченность ресурсов. Она может быть проиллюстрирована с помощью известного в восточной философии символа «Инь-Ян» (рис.3.3).

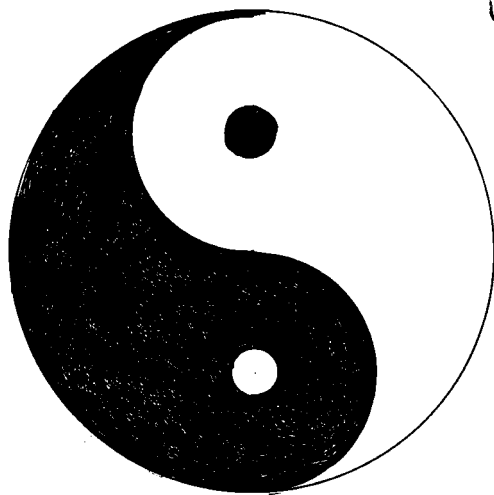


Рис.3.3. Инь-Ян символизирует единство и борьбу противоположных начал в концепции «редкость».

Для рассмотрения этой концепции необходимо дать определения экономических ресурсов.

Ресурсы экономические — элементы, необходимые для производства экономических благ, которые могут быть использованы в производстве (стать *факторами производства*).

В теории выделяют несколько видов ресурсов, среди которых основные:

- ✓ труд (человеческие ресурсы);
- ✓ физический капитал (средства труда);
- ✓ земля (естественные ресурсы).

Человеческие ресурсы предприятия, общества можно измерить, подсчитав число работников. Но, этого будет недостаточно. Необходимо также знать насколько четко и эффективно эти работники могут решать производственные задачи. Для этого оценивают их физическую силу и здоровье, уровень образования и профессиональной подготовки.

Есть и другие уровни оценки человеческих ресурсов: это - управленческие способности (способности рационально и наиболее эффективно сочетать (использовать) ресурсы для производства экономических благ); предпринимательство (предпринимательские способности), а также способности создавать новшества и идти на риск.

Природными ресурсами называют все, что дает человеку природа и что может быть использовано в производстве в натуральном состоянии - плодородные земли, свободные места для строительства, леса, минералы и т.д.

Физическим капиталом называют созданные в производстве блага, которые затем снова можно использовать для производства товаров и услуг. То есть, это объекты, которые можно измерить в натуральных показателях – в штуках, литрах, тоннах и т.д. Данный вид капитала следует отличать от капитала финансового, владелец которого стремится получать денежный доход с оборота и не интересуется производством как таковым.

К числу производственных ресурсов причисляют также информацию и технологию. Такой подход не лишен оснований, однако заметим, что сами по себе, без физического капитала эти факторы, даже в сочетании с трудом и землей, не смогут произвести продукт (представьте крестьянина на земле, но без лопаты или другого инструмента). Информация, для того, чтобы стать фактором производства, должна быть *капитализирована*. То есть, с ее помощью могут быть усовершенствованы элементы физического капитала.

Информация — сведения об окружающем мире и протекающих в нём процессах; сообщения (сигналы) осведомляющие о состоянии чего-либо, о значении величин.

То же следует сказать и о технологии. Ее уровень определяет разнообразие доступных способов производства. Чем их больше, тем легче выбрать наиболее эффективное сочетание труда и капитала в производстве.

Состояние технологии и возможность использовать полезную информацию в производстве определяется уровнем общего и технического образования в обществе, и

наличием предпосылок для постоянно его повышения. Такие соображения зафиксированы в концепциях человеческого и социального капитала, которые пока еще не относятся к числу основных в базовых курсах экономической теории, но без которых невозможен современный анализ состояния и перспектив развития экономики на уровне организации, общества и страны.

НВ. «Земля» - институциональный фактор. На практике бывает довольно трудно четко определить и количественно описать факторы производства. Рассмотрим для начала простую ситуацию. Студент Виталий П. решил подработать во время каникул, продавая газеты в пригородных электричках. Эту его затею мы можем назвать предприятием¹. Трудовые ресурсы, очевидно, представляет сам Виталий. Капитал – денежные средства, необходимые для покупки газет в типографии (после покупки газет капитал приобретает товарную форму). Но, что же в этом случае будет «Землей»?

Ведь и сам предприниматель и его потенциальные покупатели постоянно перемещаются. Ответ на этот вопрос мы найдём, если определим *статьи расходов* предприятия.

Плата за труд – это та польза, которую мог бы получить Виталий, используя по-другому своё свободное время (альтернативная стоимость времени, затраченного на осуществление предприятия). Плата за капитал – проценты, которые надо будет уплатить кредитору (если деньги взяты в долг). В том случае, если это личные сбережения, в качестве платы за капитал учитывают доход, который могла бы принести данная сумма денежных средств при её размещении на депозитный счёт по средней банковской ставке (альтернативная стоимость капитала). Кроме того, для продажи газет в пригородных электропоездах с недавних пор нужно покупать разрешение в кассах вокзала. В нашем случае это и будет составлять стоимость «Земли». Роль разрешения в данном случае – обеспечение законности предприятия, а значит - снижение риска неудачи.

Однако, риск остаётся, и осторожный инвестор вряд ли согласится вкладывать средства в такое предприятие, посчитав его авантюрой. Заметим, что увеличение доли «Земли» в составе факторов производства снижает авантюренность (рискованность) предприятия.

Приведем несколько примеров по данным за первую половину 1998 года (архив «Известий»),

- заинтересованность инвесторов в проекте выросла после того, как акционерное общество «Северная верфь» (Санкт-Петербург) выкупило землю, включило её стоимость в уставной капитал и начало строительство порта;
- АО «Северное сияние» смогло под гарантию земельного участка привлечь иностранного инвестора – голландский концерн «Юнилевер», на инвестиции которого началось строительство новых линий по производству кондитерских изделий;
- владивостокское предприятие «Дальсوپасифик» часть своей выкупленной земли передало на коммерческих условиях в аренду другой компании, исходя из чего оно смогло получить дополнительные инвестиционные средства и начать строительство нового корпуса. В результате инвестиционной активности были улучшены показатели всей производственной деятельности предприятия.

К сожалению, отсутствие на сегодняшний момент в России завершённого института частной собственности на землю увеличивает рискованность многих хозяйственных проектов, снижает интерес инвесторов. Более того, если разбираться в корне проблемы, то оказывается, что в России нет других юридических лиц, за исключением государства. Только оно обладает всем комплексом прав собственности на землю. А «юримика» в переводе с латыни означает – земельное владение.

В концепции редкость аксиома неограниченности потребностей дополняется аксиомой ограниченности ресурсов. Речь в данном случае идет об относительной ограниченности. Ведь очевидно, что со временем можно удовлетворить практически любую потребность. История научной фантастики и история развития цивилизации, где в той или иной степени уже воплотились идеи фантастов прошлого, это подтверждает. Но, дело в том, что сегодняшние

¹ В соответствии с определением, данным в толковом словаре русского языка: «предприятие - задуманное и предпринятое кем-либо дело».

потребности человек желает удовлетворить как можно скорее, а в будущем возникнут новые. Не только индивиды, но и государства также сталкиваются с проблемой ограниченности ресурсов. Собственно, сама экономическая теория появилась для того, чтобы решить проблему максимально полного удовлетворения неограниченных человеческих потребностей в условиях ограниченности ресурсов.

Там, где такая проблема мала или не воспринимается как проблема, экономическая теория не развивается. Это подтверждается историей развития экономической науки в Советском Союзе. В условиях планового распределения ресурсов конкурентной борьбы на соответствующих рынках не было. Значит и теория, которая помогала бы принимать решения в условиях конкуренции не была востребована.

NB. Социалистические предприятия в бывшем Советском Союзе весьма специфически решали проблему ограниченности ресурсов. Объем ресурсов, имевшихся в распоряжении предприятия, практически не зависел от достигнутого уровня рентабельности. Убыточные и неэффективные предприятия имели такой же доступ к ресурсам (фондам) как и высокорентабельные, всё зависело от «пробивных» способностей директоров и снабженцев (то есть, ресурсы были ограничены субъективно, а не вследствие объективного закона). К тому же правила организации советского бухгалтерского учёта позволяли так манипулировать финансовыми показателями, что убыточное предприятие казалось прибыльным. Для более полной практики экономического анализа в советской России следует добавить, что советские экономисты, на самом деле, считали много и с особой тщательностью, выполняя заветы первого председателя совнархоза В.И. Ульянова (Ленина) (*Учёт и контроль!*). Так, институт экономики Академии Наук СССР использовал в своих методиках оценки уровня технического развития предприятий более двух тысяч показателей. Однако подобные строгость и тщательность могли, в лучшем случае, привести к тому, что советские директора старались вести себя честно, но никоим образом не стимулировали рациональное и прибыльное ведение хозяйства (создавая при этом множество лазеек для мелких и крупных хищений государственной собственности).

Если же проблема редкости воспринимается обществом на всех уровнях – от индивида до государства, то это заставляет правительство проводить грамотную и взвешенную экономическую политику, а каждый человек начинает с большей ответственностью распоряжаться имеющимися в его распоряжении ресурсами. Прежде всего это относится к человеческому капиталу. В сегодняшних условиях едва ли не единственным способом наращивания ресурсного потенциала является осуществление инвестиций в человеческий капитал. Это могут быть программы, направленные на укрепление здоровья граждан, повышение качества образования и профессиональной подготовки, реализуемые как на государственном уровне, так и на уровне предприятий и отдельными гражданами.

Таким образом, редкость является источником роста экономики и причиной появления новых направлений экономической теории. Это и показано с помощью символа Инь-Ян.

NB. Предпринимательство - это ...диагноз ?

Согласно результатам исследования, опубликованным в американском журнале "Человеческие отношения"[*], широко распространенный среди предпринимателей тип поведения описывается следующим диагнозом:

отмечены потребность в контроле, наличие чувства недоверия, настороженности, "потребность в аплодисментах", в случае раздражения, обнаружения опасности проявляются защитные механизмы примитивного характера - желание разделить проблему, спроецировать (перенести на другой объект), отрицать ее наличие (способы, известные в клинической психологии как "защита маньяка").

Причем, поведение имеет качество циклотомичности, т.е. нарастания признаков по мере усиления раздражения. "Развитие нарциссизма проявляется реактивно, отражая проблемы регулирования чувства самоуважения". Красивое название этой болезни происходит от имени прекрасного юноши из древнегреческой легенды, Нарцисса, сына беотийского речного бога Кефиса и нимфы Лириопы. Богиня правосудия Немесида покарала его за невнимание к женщинам (особенно за отвергнутую страстную любовь нимфы Эхо, от которой в результате таких переживаний остался один голос), - Нарцисс влюбился в свое собственное отражение в воде и, поняв безнадежность этой любви, убил себя кинжалом.

Но людям в наследство он оставил бессознательные фантазии о собственной исключительности, мечты наяву, тенденции принимать желаемое за действительное...

Хотя, умение ставить цель, видеть ее, вести людей к намеченным рубежам (то есть к тому, чего пока еще нет) - является неотъемлемым качеством лидера. А людей с такими качествами не так уж много. Российский академик Н.Амосов называл что-то около 2-3% от общего числа населения.

* Kets de Vries, Manfred F.R. *The anatomy of the enterprenuer: clinical observations*//Human Relations, 49(7):853-883, Jul. 1996.

3.3. Альтернативная стоимость, компромиссный выбор, экономические цели

В условиях ограниченности ресурсов человеку приходится выбирать. Покупатель выбирает то, что он в состоянии оплатить и что подходит ему лучше всего (что наиболее полно удовлетворит его потребности). Производитель выбирает поставщика производственных ресурсов таким образом, чтобы затраты на производство необходимого количества товаров нужного качества были минимальны. Инвестор (человек, распоряжающийся определенной суммой денег) выбирает проект, который принесет ему наибольшую прибыль при минимальном риске. Можно привести еще множество примеров подобных ситуаций, но во всех будет общий признак. В каждом из этих случаев человек делает компромиссный выбор.

Ценность наилучшего из альтернативных вариантов, от которых пришлось отказаться при компромиссном выборе называется альтернативной стоимостью (блага, ресурса, проекта и т.п.). Альтернативная стоимость часто характеризуется как ценность упущенных возможностей: стоимость одного блага, выраженная в некотором количестве другого блага, от которого пришлось отказаться для получения первого блага.

Покажем, каким образом определяется альтернативная стоимость, которая учитывается при расчёте экономических затрат бизнес-проекта (рис.3.5). Предположим, что инвестор делает выбор между тремя вариантами размещения капитала. Первый вариант принесет прибыль, порядок которого обозначен цифрой 5. Второй принесет прибыль порядка 4, и третий – порядка 3. При этом, все прочие условия осуществления проектов (риски, сроки,

ликвидность и т.п.) считаются равными. Очевидно, первый проект будет самым выгодным и его выберет инвестор. Его альтернативной стоимостью будет величина ценности следующего по выгодности второго проекта (в данном случае это - прибыль, которую он мог бы принести) .

Анализ проектов

(цифры дают оценку условной выгоды, получаемой от реализации проектов):

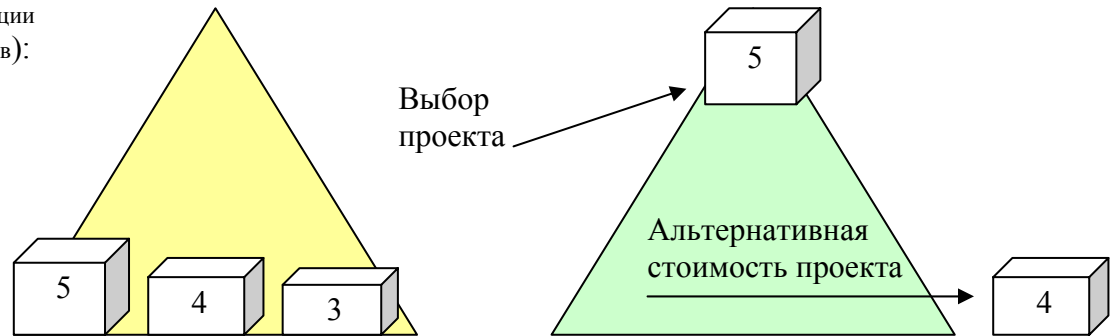
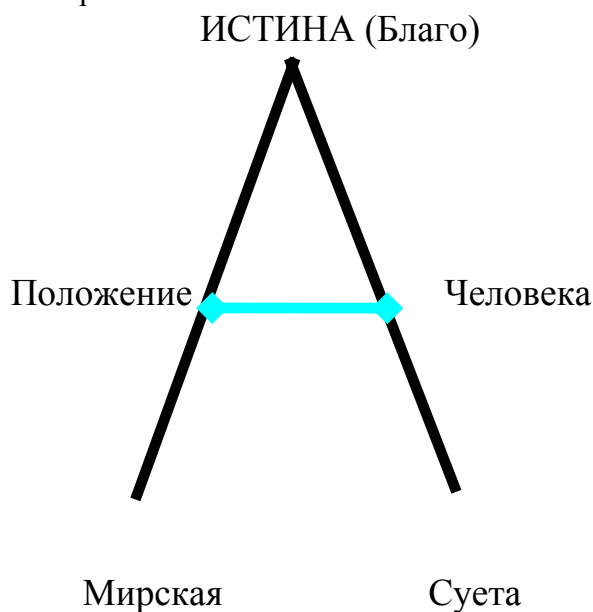


Рис.3.5. Определение альтернативной стоимости при выборе бизнес – проекта.

Для иллюстрации понятия ограниченности и альтернативной стоимости может пригодиться символ «А» (рис.3.6). В некоторых толкованиях библейских текстов Царство Божие расшифровывается как состояние, в котором человек постигает Истину, т.е. обладает Знанием о всем мире (о макрокосме вокруг него и о микрокосме внутри). Горизонтальная черта буквы А обозначает место человека в окружающей его материальной действительности. В данном примере речь идёт об ограниченности времени, которое человек тратит либо на постижение Истины, либо на увеличение личного дохода и на досуг (что есть мирская суета). Положение человека на этой схеме определяется его компромиссным выбором.



Этот символ можно использовать для иллюстрации концепции ограниченности. Возможности каждого человека для производства и потребления благ ограничены: для того, чтобы произвести и потребить больше Истины, человек должен сократить производство и потребление других благ, которое задано на рисунке как размер площадки. При движении вверх площадка "положение человека" сокращается.

Рис.3.6. Философско-экономический смысл символа «А».

NB. Наиболее известными «философскими машинами», дошедшими до нас в виде систем символов являются алфавит и числа. Первая буква многих алфавитов А представляет из себя символическое изображение Огня, как одного из четырех первоэлементов (Земля, Вода, Огонь, Воздух), устремленного к небу, или Духа человека, стремящегося к высшей сущности (Богу).

Здесь следует остановиться на одном замечании, которое обязательно сделают внимательные учащиеся. Человек отказывается от одних благ для достижения цели, но при этом результатом достижения цели должно стать получение большего количества или качественно новых благ. Например, человек учится, экономя на развлечениях и досуге для того, чтобы получить лучшие развлечения и более содержательный досуг в будущем.

Действительно, наш символ не может быть статичным, он уже начинает жить своей жизнью, и, повинаясь логике развития, приобретает новый вид (рис.3.7).



Рис.3.7. Промежуточная цель.

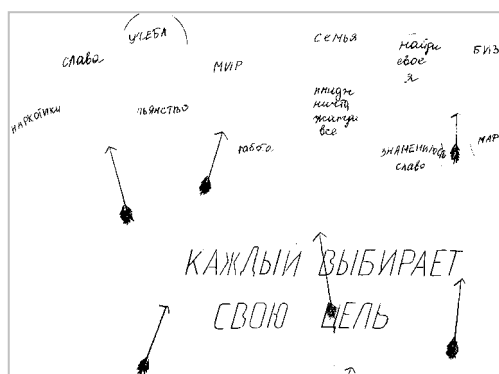


Рис.3.8. «Вектора» индивидуальных целей.

Но, нам он пока ещё нужен в своём первоначальном виде. Заметим, правда, что вид символа остается прежним (см. рис.3.6) для таких целей как личное счастье, постижение Истины и другие высокие цели. Заметим, что у каждого человека - своя собственная цель в жизни, и он стремится к ней, расходуя ресурсы свои и общества, в котором он живёт (рис.3.8).

Но, не всякую цель можно достичь одному. Люди вынуждены (когда охотно, когда без особой радости) объединять свои усилия для достижения общих целей. Вектора индивидуальных стремлений в некоторых случаях совпадают. В обществе, где правит стихия свободного рынка, тем не менее, "Невидимая Рука" направляет индивида к достижению общего блага. А мы получаем новый символ (рис.3.9).

Концепция «экономические цели» весьма содержательна с точки зрения институционального подхода в экономической теории. Уже говорилось о том, что в процессе определения индивидуальной цели актуализируются потребности человека и оказываются задействованными его личные нормы и правила.

Немного забегаая вперед, укажем, что для описания и изучения совместных действия людей, в экономике выделяют укрупненные группы экономических агентов: домохозяйства, фирмы и государство.

Домохозяйством называется экономический агент (физическое лицо или группа лиц, имеющих обособленный бюджет), владеющий ресурсами, получающий за них деньги и расходующий их на потребление благ.

Фирма в роли экономического агента выполняет функции покупки ресурсов, использования их в целях производства продукта и продажи продукт. Достаточно крупная организационная единица, существование которой обеспечивается за счёт прибыли.

Государство – это экономический агент (совокупность учреждений и организаций), обеспечивающий фирмам и домохозяйствам те экономические блага (правопорядок, безопасность), производство которых рыночными методами оказывается неэффективным (общественные блага), а также принимающий решения о перераспределении произведенных экономических благ.

В результате совпадения «векторов индивидуальных стремлений» формируются общие для всех экономические цели (подробнее они будут представлены в следующей главе). Стремясь к этим целям, взаимодействуя между собой, люди вырабатывают нормы и правила поведения, называемые социальными.

Заметим, что такое развитие полностью соответствует логике «философской машины». Главное противоречие – между неограниченными потребностями человека и ограниченными ресурсами – проявляется на всех уровнях. И, в любых научных системах противоречие, представленное двойкой, находит свое решение в формировании триады.

Видимо не случайно модели *устойчивого* общественного развития (в материалах Мирового Банка) поставлена в соответствие самая устойчивая геометрическая фигура – треугольник².

На рис.3.8 выделено два блока целей: домохозяйств и фирм, ведь они действительно

различаются – с одной стороны, конечной целью домохозяйств является потребление благ, с другой, конечной целью фирм - получение прибыли. Государство выполняет роль координирующего центра, который сглаживает противоречия (компенсирует «провалы рынка»). Но, таким образом выглядят функции государства в идеальной модели. В России наблюдается иная ситуация, которую мы обсудим позже.

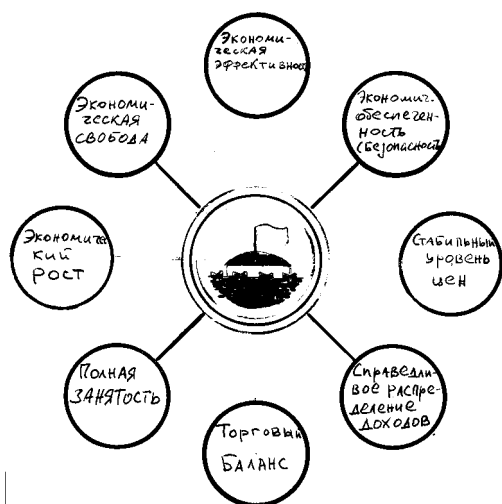


Рис.3.9. Экономические цели.

Итоги:

1. Экономические ресурсы - элементы, необходимые для производства экономических благ, которые могут стать факторами производства.
2. В концепции «редкость» аксиома неограниченности потребностей дополняется аксиомой ограниченности ресурсов. Редкость является источником роста экономики и причиной появления новых направлений экономической теории.

² В издании Мирового Банка «Россия и мир» многообразие задач устойчивого развития сводится к трем блокам: экономические, социальные, экологические задачи. Они и образуют треугольник.

3. Основные факторы производства: Труд, Земля, Капитал.
4. Основные экономические ресурсы: Труд, Земля, Капитал, Информация, Технология.
5. Человеческий и социальный капитал – сравнительно новые концепции экономических ресурсов, которые используются для оценки потенциала экономического развития общества.
6. Владельцы труда получают заработную плату за свой труд; владельцы земли получают ренту; владельцы капитала получают доход (прибыль).
7. Альтернативная стоимость - ценность наилучшего из альтернативных вариантов, от которых пришлось отказаться при компромиссном выборе. У любого экономического решения всегда есть альтернатива, и при оценке проекта нужно учитывать и его альтернативную стоимость.
8. Экономический (компромиссный) выбор — выбор наилучшего среди альтернативных вариантов, при котором достигается максимизация полезности в результате использования ограниченных ресурсов. Рациональность экономического выбора предполагает анализ выгод и затрат. В состав экономических затрат включается альтернативная стоимость выбора.
9. У каждого человека - своя собственная цель в жизни, но, не всякую цель можно достичь одному.
10. Для описания и изучения общих экономических целей и совместных действия людей, направленных на их достижение, выделяют укрупненные группы экономических агентов.
11. Домохозяйство - экономический агент (физическое лицо или группа лиц, имеющих обособленный бюджет), владеющий ресурсами, получающий за них деньги и расходующий их на потребление благ.
12. Фирма - экономический агент, выполняющий функции покупки ресурсов, использования их в целях производства продукта и его продажи. Достаточно крупная организационная единица, существование которой обеспечивается за счёт прибыли.
13. Государство – экономический агент (совокупность учреждений и организаций), обеспечивающий фирмам и домохозяйствам те экономические блага (правопорядок, безопасность и др.), производство которых рыночными методами оказывается неэффективным (общественные блага), а также принимающий решения о перераспределении произведенных экономических благ.
14. Люди вырабатывают нормы и правила поведения для координации усилий в целях достижения общих целей.

Вопросы и задания для повторения

1. Определите, являются ли верными данные утверждения:

- 1.1. Предположим, что Вы обнаружили 0-Т установку, оставленную пришельцами из космоса, с помощью которой можно добывать редкие металлы на других планетах. Вам осталось только научиться ею пользоваться. Это означает, что Вы стали обладателем уникального фактора производства. *Да Нет*
- 1.2. Земля, обработанная фермером, является его капиталом. *Да Нет*
- 1.3. В Советском Союзе ресурсы не были ограниченными, так как любое предприятие могло заказать столько, сколько было необходимо по плану, и еще немного – на всякий случай. *Да Нет*
- 1.4. Проблема ограниченности ресурсов свойственна не только бедным, но и богатым странам. *Да Нет*
- 1.5. Проблему ограниченности ресурсов можно решить только в будущем, когда будут открыты новые источники энергии. *Да Нет*
- 1.6. Если экономический агент владеет ресурсами, продает их на рынке, получает за это деньги и расходует их на потребление благ, то это - фирма. *Да Нет*
- 1.7. Роль координирующего центра, который сглаживает противоречия в обществе, может выполнить только государство. *Да Нет*

2. Укажите правильный единственный вариант ответа:

- 2.1. Предположим, что Вы изобрели технологию получения золота с помощью ртути, серы и мышинных хвостиков. Это означает, что Вы стали обладателем уникального производственного ресурса.
- а) определенно - да,
 - б) определенно - нет,
 - в) может быть - да,
 - г) может быть – нет;
 - д) данных для ответа недостаточно.
- 2.2. Если ваше решение получить специальность экономиста можно считать рациональным, это означает, что оно явилось результатом:
- а) решения родителей;
 - б) стечения обстоятельств;
 - в) компромиссного выбора;
 - г) проявления предопределённости вашей судьбы;
 - д) нет верного ответа.
- 2.3. Если человек сдает внаем свою приватизированную квартиру, плата, которую он за это получает, является
- а) рентой;
 - б) заработной платой;
 - в) процентом;
 - г) доходом на вложенный капитал;
 - д) нет верного ответа.

3. Задания для самостоятельного исследования:

3.1. Тест: «Определение свойств человеческого капитала».

Характер человека, психологический тип личности во многом определяет его способности выполнять тот или иной вид работы. Поэтому на современных предприятиях большое внимание уделяется оценке психологических качеств работника. Одна из методик, предназначенных для этой цели, приведена в приложении. Определите свой тип личности и тот вид работы, который вам подойдет лучше, чем другие.

3.2. Определите свое отношение к различным экономическим целям, которые стремится достичь общество. Для этого оцените каждую цель по степени значимости для вас лично по 5-ти балльной шкале. К предложенному набору целей (табл.3.1) добавьте одну-две своих.

Определите отношение к различным экономическим целям ваших знакомых. Для этого можно добавить к табл.3.1 необходимое количество столбцов. Укажите род занятий, профессию опрашиваемых. Просуммируйте полученные баллы по строкам. Определите приоритетную экономическую цель, совпадает ли она с вашим личным выбором.

Сделайте свое заключение о том, влияет ли род занятий, профессия человека (или другие характеристики) на выбор приоритетов среди экономических целей, важны ли ваши личные цели для ваших знакомых и близких, и считаете ли вы их цели важными для вас. Обсудите полученные результаты на занятии.

Таблица 3.1

Оценка экономических целей

Экономические цели	Я	Мой знакомый (ая)	Σ
	Оценка	Оценка	
Экономическая свобода			
Рост производства и торговли в стране			
Эффективное использование производственных ресурсов			
Справедливое распределение доходов			
Стабильность цен			
Гарантии экономической безопасности			
Наличие достойной работы для каждого желающего			
Рост экспорта товаров			
Рост импорта товаров			
Ваши цели: 1. ...			
2. ...			
...			